



Голиков Александр Борисович

Мужчина

+7 (913) 3732549 — предпочитаемый способ связи
razvie@mail.ru

Проживает: Новосибирск

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

менеджер

Специализации:

— Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не более часа

Опыт работы — 18 лет 7 месяцев

Август 2018 —
настоящее время
3 года 9 месяцев

ООО Шатурастрой

менеджер по продажам

Продажа строительных материалов (керамогранит). Зона ответственности г.Новосибирск. Проведение анализа рынка. Подготовка предложений по продвижению товара (ассортимент, ценовая политика, сегментирование рынка). Объектные продажи. Организация дилерских продаж.

Июнь 2017 —
Июль 2018
1 год 2 месяца

ООО Капитал строй

Строительство, недвижимость, эксплуатация, проектирование

• Строительство коммерческих объектов (торговые площади, офисные здания)

Руководитель направления

Поиск новых объектов. Реализация проектов по внутренней отделке.

Март 2016 —
Июнь 2017
1 год 4 месяца

ООО "ДЭКУЭС"

представитель

Продвижение услуг Компании в регионе- проекты по внедрению и сертификации систем менеджмента качества. Стандарты ISO 9001,14001.

Взаимодействие с предприятиями региона.

Февраль 2015 —
Март 2016
1 год 2 месяца

Международная компания АО "Бюро Веритас Сертификейшн Рус "

Услуги для бизнеса

• Контроль качества, экспертиза, испытания и сертификация

региональный представитель

Продвижение услуг Компании в регионе- проекты по внедрению и сертификации систем менеджмента качества. Стандарты ISO 9001,14001.

Организация проведения аудитов.

Взаимодействие с предприятиями региона.

Март 2008 —
Январь 2015
6 лет 11 месяцев

ООО "Газинвест"

Новосибирск

Строительство, недвижимость, эксплуатация, проектирование

- Строительство промышленное

руководитель проекта

Подготовка и сопровождение инвестиционных проектов . Проведение исследований и анализа рынка, заключение договоров, контроль за их исполнением.

Ведение проекта "с нуля" до сдачи объекта в эксплуатацию.

Функции Заказчика, проектирование, подбор подрядчиков, тех.надзор.

Проекты: проектирование коттеджного поселка, теплоснабжение поселка.

проект строительства ГВД

проект строительства ГНД

Июль 2003 —
Ноябрь 2007
4 года 5 месяцев

ЗАО "Альфа"

Продукты питания

- Безалкогольные напитки (продвижение, оптовая торговля)

региональный представитель

- Организация работы представительства «с нуля»
- Оперативное управление деятельностью представительства
- Подбор и обучение персонала
- Организация системы продаж
- Ежемесячное планирование и отчетность

- Организована работа представительства «с нуля».

- Проведены исследования и конкурентный анализ

- Отлажена система поставок и продаж.

- Организованы поставки в г. Барнаул.

Образование

Высшее

1997

Новосибирский государственный архитектурно-строительный университет (Сибстрин), Новосибирск

экономика и управление, инженер экономист

Повышение квалификации, курсы

2006

Курсы для руководителей на базе МВА

Академия междун. сотрудничества, менеджер

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — A2 — Элементарный

Немецкий — A1 — Начальный

Навыки

Обучаемость

Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль

Права категории В

Дополнительная информация

Обо мне

Проведения исследований рынка,
Объектные продажи.
Организация процесса внедрения и аудиты систем менеджмента качества ISO 9001.
Ведение переговоров с руководителями предприятий.
Управление проектом "с нуля".
Управление персоналом (подбор,мотивация, обучение, контроль).
Мониторинг эффективности работы подразделений.
Владение ПК (Word, Excel, 1С, Консультант плюс, Битрикс 24), владение офисной оргтехникой.